

I. GIÁ NIÊM YẾT

Viên uống khỏe da WhiteTonic		Giá niêm yết	330,000
Mã sản phẩm	whitetonic	Giá bán lẻ đề xuất	330,000

II. ĐỀ XUẤT CHÍNH SÁCH CHO ĐẠI LÝ NHẬP HÀNG TRỰC TIẾP

2. NBH NHẬP HÀNG TRỰC TIẾP

- Tỷ lệ chiết khấu tăng dần theo số lượng sản phẩm mỗi đợt lấy hàng.

SỐ LƯỢNG SP (HỘP)	40 đến 109	110 đến 219	220 - 439	Từ 440 trở lên
Tỷ lệ chiết khấu	32%	35%	38%	41%
Thành tiền chiết khấu	105,600	115,500	125,400	135,300
Giá bán cho đại lý	224,400	214,500	204,600	194,700
Giá bán lẻ đề xuất	330,000	330,000	330,000	330,000
Lợi nhuận đại lý/hộp	105,600	115,500	125,400	135,300

- Đồng thời kết hợp chính sách cho phép **cộng dồn** KPIs sản phẩm **trong tháng** (từ ngày 01 đến hết ngày cuối tháng dương lịch)

Ví dụ: Trong tháng đại lý lấy 3 đợt hàng:

Đợt 1: Lấy 40h sẽ hưởng mức chiết khấu 32%

Đợt 2: Lấy thêm 70h, cộng dồn là đạt mốc 110h, sẽ được hưởng mức chiết khấu 35% cho 70h của đợt 2

Đợt 3: Lấy thêm 110h, cộng dồn đạt mức 220h, sẽ được hưởng mức chiết khấu 38% cho 110h của đợt 3

- Freeship.

- Cứ mỗi 100 hộp được tặng thêm 03 hộp.

2.1 Diễn giải doanh thu & chi phí được giả định bởi bảng sau :

Bậc thang	Doanh số	Thưởng doanh số (100 tặng 3)	Lợi nhuận đại lý	Chi phí đại lý	Tỷ lệ % lợi nhuận của đại lý
Từ 40 đến 109 (32%)	40	0	4,224,000	8,976,000	47%
	109	3	11,827,200	24,459,600	48%
Từ 110 đến 219 (35%)	110	3	13,051,500	23,595,000	55%
	219	6	25,987,500	46,975,500	55%
Từ 220 đến 439 (38%)	220	6	28,340,400	45,012,000	63%
	439	12	56,555,400	89,819,400	63%
Từ 440 trở lên (41%)	440	12	61,155,600	85,668,000	71%
	600	18	83,615,400	116,820,000	72%
	800	24	111,487,200	155,760,000	72%
	1000	30	139,359,000	194,700,000	72%